

КИЇВСЬКИЙ СТОЛИЧНИЙ УНІВЕРСИТЕТ ІМЕНІ БОРИСА ГРІНЧЕНКА
Кафедра міжнародної економіки

**Затверджено на засіданні кафедри
міжнародної економіки
(протокол № 22 від 18.11.2024)**

РОБОЧА ПРОГРАМА ІСПИТУ

«Поведінкова економіка»

галузь знань	05 Соціальні та поведінкові науки
спеціальність	051 «Економіка»
освітня програма	051.00.01 «Економіка міста. Урбаністика»
факультет	Економіки та управління

2024-2025 навчальний рік

Опис програми іспиту

Київський столичний університет імені Бориса Грінченка	
Кафедра міжнародної економіки	
Програма іспиту з дисципліни «Поведінкова економіка»	
3 курс – освітній рівень - перший (бакалаврський)	
Спеціальність 051 «Економіка»	
Освітня програма: 051.00.01 «Економіка міста. Урбаністика»	
Форма проведення: тестування на платформі Moodle в ЕНК дисципліни: https://elearning.kubg.edu.ua/course/view.php?id=26070	
Тривалість проведення	1 год.
Максимальна кількість балів:	40 балів
<p>Екзамен проводиться онлайн в режимі відеоконференції засобами Google Meet.</p> <p>Студент дає відповіді на запитання електронного тесту в системі Moodle.</p> <p>Тест містить 40 запитань закритого типу (вибір правильної відповіді із запропонованих варіантів), які передбачають автоматичну (комп'ютерну) перевірку і оцінюються по 1 балу кожне.</p> <p>Критерії оцінювання завдань закритого типу: 1 бал – правильна відповідь; 0 балів – неправильна відповідь.</p> <p>Екзамен проводиться із суворим дотриманням принципів академічної доброчесності, що передбачає недопустимість списування, фальсифікацій та обману. При порушенні студент відсторонюється від подальшого проходження екзаменаційного тесту із підсумковою оцінкою Fx за дисципліну.</p> <p>Підсумкова оцінка в балах (максимально 100 балів) за дисципліну є сумою результату поточного контролю за семестр (60 балів) та відповіді на екзамені (40 балів).</p>	
Орієнтовний перелік питань для семестрового контролю	
<ol style="list-style-type: none">1. Роль, предмет та завдання поведінкової економіки.2. Цілі та завдання поведінкової економіки.3. Предмет та методи дослідження в поведінковій економіці.4. Відмінності традиційної та поведінкової моделей людини в економіці.5. Обмеження традиційної та неокласичної моделей людини в економіці.6. Особливості та ознаки раціональної поведінки.7. Мозок як головна система регуляції поведінки8. Мозкова активність та біологія прийняття рішень.9. Психофізіологія прийняття рішень в економіці.10. Нейроекономічна модель прийняття рішень.11. Функції структур мозку при прийнятті рішень.12. Принцип дії мозкової домінанти в регуляції поведінки людини.13. Напрями практичного використання нейроекономічних знань.14. Поняття й види когнітивних процесів15. Когнітивні процеси в прийнятті економічних рішень.	

16. Когнітивні обмеження.
17. Роль когнітивних процесів у прийнятті рішень.
18. Основні властивості сприйняття та уваги.
19. Суб'єктивність у прийнятті рішення.
20. Динаміка уподобань та фактори, що її обумовлюють..
21. Індивідуально-психологічні особливості прийняття рішення.
22. Теоретичні постулати, на яких базується модель квазігіперболічного дисконтування.
23. Фактори, що обумовлюють вплив групових ефектів на прийняття рішення.
24. Чинники впливу на внутрішню мотивацію.
25. Дослідження самоконтролю.
26. Емоції як регулятор активності.
27. Концепції прийняття рішень в умовах ризику
28. Теорія перспектив Канемана-Тверські.
29. Ефекти ризикованого вибору.
30. Обмеження теорії прийняття рішень Неймана-Моргенштерна.
31. Фактори, що обумовлюють нетранзитивність переваг в умовах ризику.
32. Основні положення теорії перспектив Канемана-Тверські.
33. Поняття міжчасового вибору.
34. Валентність подій та її вплив на оцінку ризику.
35. Фреймінг. Залежність вибору від контексту. Види фреймів.
36. Прокрастинація як результат дії індивідуальної ієрархії критеріїв.
37. Ціннісні фактори спільної бізнес-діяльності.
38. Групове мислення та мораль.
39. Соціальні феномени. Просоціальна поведінка.
40. Роль конформності у детермінації економічної поведінки.
41. Аномалії в економічній поведінці.
42. Соціальні аспекти економічної поведінки.
43. Моделі поведінки вітчизняних домашніх господарств як власників економічних ресурсів.
44. Поведінка споживача у архітектурі бізнес-рішень
45. Трансформаційна еволюція ролі людського чинника в контексті стійкого розвитку територій та міст.
46. Специфіка конфліктів на публічній службі та методи їх альтернативного вирішення.
47. Механізм імплікації поведінкового підходу в систему управління розвитком міста.
48. Сутність поняття “емоційний інтелект” та підходи до його концептуалізації.
49. Роль емоційного інтелекту у професійній діяльності. Зв'язок емоційного інтелекту з п'ятіркою “глобальних” факторів особистості.
50. Інструменти для налагодження роботи з пропонування медіації. Перебіг і практика медіації.
51. Поведінкові інститути цифрової економіки.

52. Поведінкові моделі суб'єктів ринку праці.
53. Співробітництво і кооперація в управлінні економікою.
54. Соціальні мережі та штучний інтелект у системі поведінкової економіки.
55. Економічні та соціальні аспекти міграції.

Екзаменатор



Ушенко Н.В.

Завідувач кафедри



Іващенко О.А.